

Nouveaux programmes aéronautiques et diversification au centre de Croissance PMI

Avec les nouveaux programmes aéronautiques en cours de lancement ou à venir, la diversification industrielle est un des axes forts de Croissance PMI. Cette action économique mobilise aux côtés des PMI quatre ingénieurs d'affaires.

Ils sont quatre et forment une task force (*schéma ci-dessous*). C'est le cœur du dispositif opérationnel d'accompagnement de Croissance PMI. Celui-ci reprend la formule du groupe d'experts mis à la disposition des PMI, expérimenté avec succès dans l'action A400M qui avait permis, précédemment, aux PMI régionales de conquérir près de 30 M€ de marchés. Construite sur une base identique, cette nouvelle action se distingue néanmoins sur plusieurs points.

Elle est ouverte, cela va sans dire, à toutes les entreprises de la métallurgie que celles-ci aient participé ou non à l'action A400M. Dans le domaine aéronautique, il s'agit d'accompagner les entreprises sur l'ensemble des nouveaux programmes (Airbus, Boeing, ATR, Dassault...) et non

pas sur un seul. La promotion des savoir-faire des entreprises régionales ne se limite pas au seul secteur ASD. Sont également visés les secteurs où les technologies liées à l'aéronautique peuvent trouver une application afin de proposer un accompagnement dans la voie de la diversification. Dernier point et non des moindres, Croissance PMI entend promouvoir et faciliter dans toutes les entreprises l'innovation, le travail collaboratif et les alliances.

La palette des interventions des ingénieurs d'affaires est large. D'abord, celles-ci sont entièrement gratuites et ne se substituent pas à la démarche commerciale des entreprises. A leur demande, les chargés d'affaires peuvent rechercher des informations (opportunités, conditions d'accès aux

marchés, appels d'offres...), faciliter les prises de contact avec les donneurs d'ordres, accompagner les entreprises dans la mise en adéquation de leurs offres avec les marchés ciblés.

Ils sont également en mesure de contribuer à la structuration d'une offre régionale autour de pièces structurales métallo-composites à destination des marchés aéronautique, naval, éolien, ferroviaire...

■ **Formation.** En appui du dispositif d'accompagnement, deux formations optionnelles sont proposées :

- ▶ méthodes de management liées au travail collaboratif (3 jours). Début le 11 décembre 2008.
- ▶ outils de structuration de la fonction commerciale dans le cadre d'une réponse commune à un appel d'offres (2 jours). Début le 18 décembre 2008.

Contact : Nathalie Lassalas - tél : 05 56 28 65 43

Tableau de bord de l'action

► **Mobilisation des entreprises**

88 PMI inscrites dans l'action
71 PMI rencontrées par les chargés d'affaires
61 donneurs d'ordres rencontrés ou contactés

► **Entreprises consultées**

15 PMI ont été consultées dans le cadre de 26 appels d'offres différents adressés par les donneurs d'ordres aux entreprises mobilisés dans l'action.

► **Marchés**

Informations réservées aux PMI d'Aquitaine
contact@aquitaine-industrie.com

Task force croissance PMI

Animation UIMM Aquitaine : Nathalie Lassalas – Tél. 05 56 28 65 43

Accompagnement diversification & repositionnement (tous secteurs)	Ensembles métallo-composites (aéronautique, ferroviaire, naval, éolien...)	Marchés liés aux métiers du groupe Thales (aéronautique, naval, espace, sécurité, communication)	Autres marchés de l'aéronautique et du spatial (recherche de nouveaux marchés)
ACE Maison de l'Industrie	Composites Aquitaine	Thales Avionics	2ADI
Dominique Tirefort 05 56 57 45 03	Frédéric Miramalous 05 56 68 55 23	Jean-René Jecko 05 56 13 51 52	Mathieu Viry 05 57 57 04 93

Accompagnement des projets de diversification, d'alliance et d'innovation

Alstom Transport et la croissance du transport ferroviaire

Informations réservées aux PMI d'Aquitaine
contact@aquitaine-industrie.com



La presse en parle...

Le 27 mars prochain [Ndlr : 2008], l'UIMM Aquitaine, en partenariat avec la Région et la DRIRE, donnera le coup d'envoi de « Croissance PMI », une action d'accompagnement des PME régionales vers des marchés de diversification tels que le naval, le ferroviaire, l'éolien, le médical, le bâtiment et l'aéronautique.

APS

La nouvelle action mise en œuvre par l'UIMM ne concerne pas cette fois-ci uniquement un programme aéronautique spécifique, même si un maximum d'entreprises essaient bien sûr de se placer sur le nouveau long-courrier A350 d'Airbus. Mais, cette fois, des buts plus larges sont visés. Il s'agira pour le tissu économique régional, de décrocher un maximum de commandes dans les domaines de l'aéro-

nautique et du spatial, ainsi que dans les autres métiers exercés par le groupe Thales, très présent en Gironde. Il s'agira aussi de développer le savoir-faire régional dans le domaine des ensembles alliant métaux et composites. Mais les PME seront encouragées à se diversifier dans des secteurs comme l'éolien, le naval ou le ferroviaire. Ces industries ont la particularité de ne pas avoir les mêmes cycles que l'aéronautique. Elles échappent aussi dans une certaine mesure aux redoutables effets de la baisse du dollar, qui devient un cauchemar pour les entreprises aéronautiques européennes, et pour leurs sous-traitants dans la région.

Sud-Ouest

Le plan vise non seulement à encourager les entreprises à développer la maîtrise des

ensembles associant le métallique et le composite mais aussi à leur permettre de mieux répondre aux exigences des marchés aéronautiques et spatiaux. Il concerne enfin la diversification dans des domaines comme le ferroviaire, le naval ou l'éolien.

Les Echos

Les axes de travail retenus passent notamment par l'innovation avec l'objectif d'accompagner 20 projets innovants, notamment avec le concours de doctorants-conseils, et de rapprocher les entreprises. Quatre alliances sont envisagées. Le leadership a été trouvé pour l'une d'entre elles. Elle sera pilotée par Composites Aquitaine et portera sur une offre globale – de l'ingénierie à la réalisation d'ensembles métallo-composites.

Air et Cosmos

COUPON-REPONSE

A retourner par : Fax 05 56 28 39 41 ou courrier **UIMM Aquitaine** - Maison de l'Industrie
35 av. Maryse Bastié - BP 75 -33523 Bruges Cedex

Entreprise : Nom du responsable :

Ville : Tel :

Souhaite :

- que les savoir-faire de mon entreprise soient portés à la connaissance des acheteurs
- prendre contact avec les ingénieurs d'affaires 2ADI ACE Thales Composites Aquitaine
- m'inscrire à une formation optionnelle :
 - sous-traitance globale
 - outils de structuration de la fonction commerciale
- recevoir des informations complémentaires

Autres remarques :